



EN UN MUNDO LABORAL CAMBIANTE

LAS OPORTUNIDADES NO LLEGAN, SE PREPARAN.

Este diplomado te dará las herramientas que necesitas para destacar, postularte con estrategia y avanzar hacia tu próximo empleo.

**DESCUBRE LOS MÓDULOS DEL DIPLOMADO
“CONECTA TU FUTURO” →**



MÓDULO 1: HOJA DE VIDA QUE PASA LOS FILTROS ATS

**¿Tu CV está listo para superar
los filtros digitales de
selección?**

En este módulo aprenderás a construir una hoja de vida optimizada, profesional y alineada a lo que buscan hoy las empresas.

- ¿Qué es el sistema ATS y cómo funciona?
- Estructura de un CV estratégico.
- Taller práctico de redacción, revisión y personalización.

SIGUIENTE →



MÓDULO 2: EXPECTATIVAS LABORALES Y REALIDADES DEL MERCADO

Conocer el mercado es el primer paso para tomar decisiones inteligentes.

- Análisis del mercado laboral colombiano y latinoamericano.
- Sectores con mayor demanda.
- Expectativas vs. realidad salarial.
- Importancia del segundo idioma.

SIGUIENTE →



MÓDULO 3: ENTREVISTAS SIMULADAS (MOCK INTERVIEWS)

Prepárate como si la entrevista fuera mañana.

Este módulo te da seguridad, claridad y herramientas reales para sobresalir.

- Tipos de entrevistas.
- Simulaciones con retroalimentación profesional.
- Lenguaje corporal, vestimenta y gestión emocional.

SIGUIENTE →



MÓDULO 4: COMUNICACIÓN PROFESIONAL Y ELEVATOR PITCH

Tu voz también es tu carta de presentación.

Aprende a comunicarte con claridad, seguridad y propósito.

- Estrategias de comunicación verbal y no verbal.
- Cómo hablar en público.
- Elevator pitch para presentarte en 30 segundos.

SIGUIENTE →



MÓDULO 5: CONTRATACIÓN LABORAL EN COLOMBIA

Que nadie te cuente cómo
funciona el mundo laboral:
conócelo tú.

- Tipos de contrato (fijo, indefinido, prestación de servicios, aprendizaje).
- Derechos y deberes del trabajador.
- Interpretación legal básica y principios clave.

SIGUIENTE →





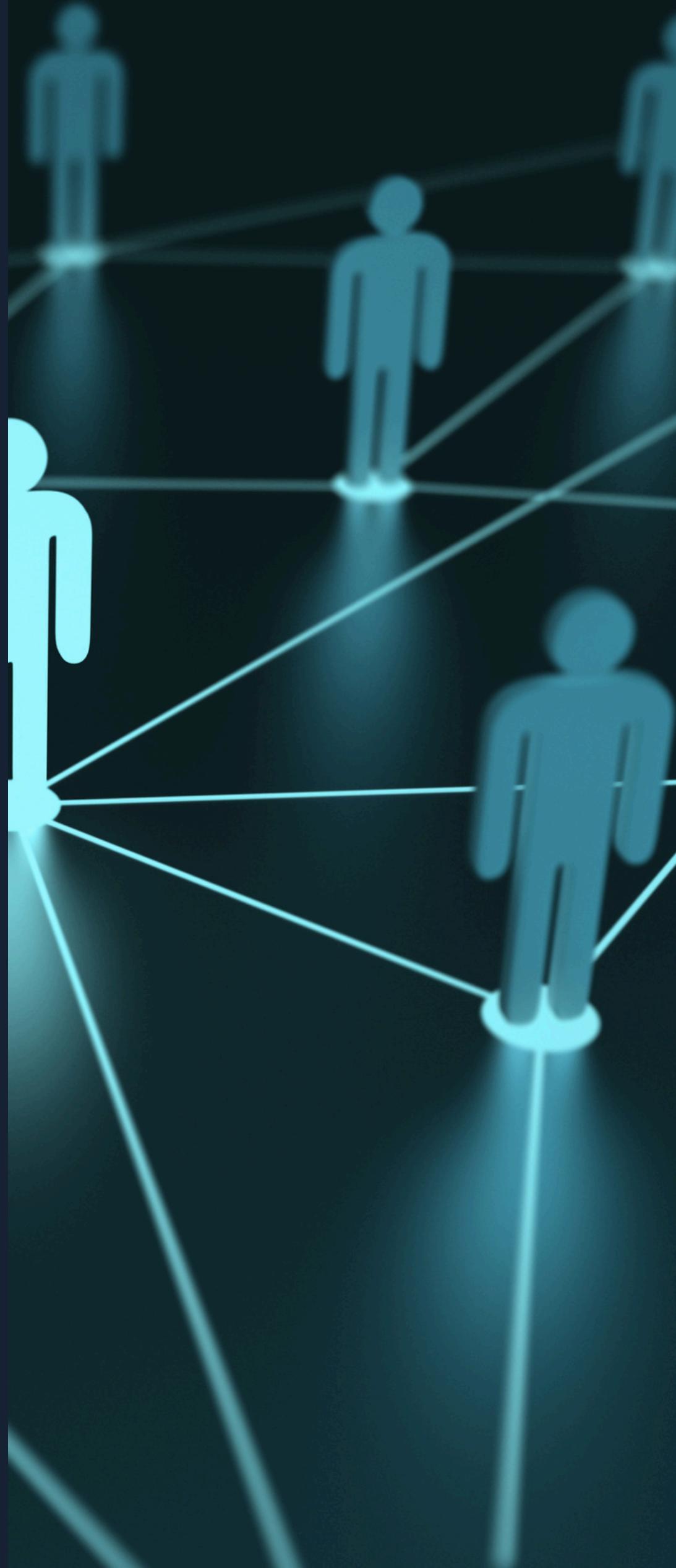
MÓDULO 6: ESTRATEGIAS DE NETWORKING PROFESIONAL

En el mundo laboral, no basta con saber: hay que conectar.

Este módulo te enseña a crear relaciones profesionales que abren puertas y oportunidades reales.

- ¿Qué es el networking y cómo iniciararlo desde la universidad?
- Ejercicios prácticos de conexión y conversación profesional.
- Construcción de redes en eventos, ferias y entornos digitales.
- Optimización del perfil personal para conectar mejor.

SIGUIENTE →



MÓDULO 7: LINKEDIN COMO MARCA PERSONAL

Tu primer reclutador no es una persona: es tu perfil de LinkedIn.

Aprende a usarlo como una herramienta poderosa para posicionarte y ser encontrado.

- Redacción de titulares, descripciones y experiencia profesional.
- Cómo generar contenido valioso.
- Recomendaciones, networking activo y búsqueda estratégica.
- Cómo hacer que tu perfil sea “encontrable”.

